

Dank uns bewegen sich Kunden über Grenzen hinweg. Hilfst du mit?



UTA Edenred sorgt europaweit für berufliche Mobilität. Was uns wichtig ist: Dass Du was **bewegen willst!** Ab sofort suchen wir in Vollzeit:

EV Sales Manager im Außendienst (all genders)

Deine Aufgaben:

- Du übernimmst den technischen Vertrieb unserer Home- und Work-Charging Lösungen, einschließlich Angebotserstellung und Vertragsverhandlung
- Dabei berätst Du sowohl unsere Bestandskunden, identifizierst und akquirierst aber auch Neukunden in Zusammenarbeit mit dem jeweiligen Vertriebsteam und unserem globalen E-Mobility-Team
- Du stellst die Erreichung Deiner Verkaufsziele und der internen KPIs sicher
- Du erstellst Marktanalysen, setzt unsere Vertriebs- und Marketingaktivitäten um und nimmst an relevanten Branchenveranstaltungen teil
- Du nimmst Anforderungen und Entwicklungen aus dem Markt auf und unterstützt bei der zielgerichteten Weiterentwicklung unseres Produktportfolios

Dein Profil:

- Du hast ein Studium oder eine technische Ausbildung in den Bereichen Elektrotechnik, Ingenieurwesen oder Wirtschaft absolviert
- Du verfügst über einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb von E-Mobilitätslösungen
- Du hast die Fähigkeit komplexe Kundenherausforderungen zu verstehen, passende Lösungen aus unserem Portfolio abzuleiten und zu verhandeln
- Dein analytisches und konzeptionelles Denkvermögen ist gepaart mit einer proaktiven Arbeitsweise und einem hohen Maß an Eigeninitiative
- Nationale Reisebereitschaft und verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse runden Dein Profil ab

Was wir Dir bieten?



Shopping Card
mit monatlich 50 €



Flexible
Arbeitszeiten



E-Fahrzeug
inkl. Ladekarte



Hast Du Lust, etwas zu bewegen? Dann bewirb Dich: personal@uta.com
Bitte gib Deine Gehaltsvorstellung und den frühestmöglichen Eintrittstermin an.

Deine Ansprechpartnerin: Lara-Sophie Hüttl
Team Leader Recruiting / +49 6027 509 147