

Dank uns bewegen sich Kunden über Grenzen hinweg. Hilfst du mit?



UTA Edenred sorgt europaweit für berufliche Mobilität. Was uns wichtig ist: Dass Du was **bewegen willst!** Ab sofort suchen wir in Vollzeit:

Inside Sales Manager - Mobility (all genders)

Deine Aufgaben:

- Du betreust ein festes Bestandskunden-Portfolio im KMU Bereich im Innendienst und entwickelst bestehende Kundenbeziehungen weiter
- Ob telefonisch, schriftlich oder via Videokonferenz – Du repräsentierst unser Unternehmen
- Cross- und Upselling-Potenziale erkennst Du frühzeitig und berätst Deine Kunden zu passenden Produkten und Services
- Die Umsatz- und Absatzentwicklung Deines Kundenstamms behältst Du im Blick und leitest daraus geeignete Maßnahmen ab
- Von der Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss - Du steuerst den Prozess eigenverantwortlich

Dein Profil:

- Du hast Deine kaufmännische Ausbildung erfolgreich abgeschlossen, vorzugsweise im Automobilbereich
- Du bringst mehrere Jahre Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst mit
- Ob MS Office, Notes oder Salesforce – Du nutzt gängige Tools effizient und beherrschst digitale Prozesse sicher
- Mit Deiner dynamischen Vertriebspersönlichkeit und Energie überzeugst Du
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse sind für diese Position unerlässlich

Was wir Dir bieten?



Shopping Card
mit monatlich 50 €



Flexible
Arbeitszeiten



Mobiles
Arbeiten



Hast Du Lust, etwas zu bewegen? Dann bewirb Dich: personal@uta.com
Bitte gib Deine Gehaltsvorstellung und den frühestmöglichen Eintrittstermin an.

Deine Ansprechpartnerin: Mira Kuhn
Talent Acquisition Specialist / +49 6027 509 735