

Mit den richtigen Partnern an unserer Seite sind wir stärker. Und Du?



UTA Edenred sorgt **europaweit für berufliche Mobilität**. Was uns wichtig ist: Dass Du was **bewegen willst!** Ab sofort suchen wir in Vollzeit:

Partner Manager (all genders)

Deine Aufgaben:

- Verwaltung des bestehenden Partnerschaftsportfolios in der Region in Zusammenarbeit mit dem Team Lead Germany sowie Aufrechterhaltung starker Beziehungen zu bestehenden Partnern
- Durchführung regelmäßiger vierteljährlicher Geschäftsbesprechungen mit wichtigen Partnern und Aufbau gezielter Partnernetzwerke für UTA-Kunden
- Unterstützung der Digitalisierung des Kraftstoffnetzes und Verantwortung für die Optimierung der Marge bei Vertragsverlängerungen
- Enge Zusammenarbeit mit den Bereichen Pricing und Sales zur Sicherstellung der Wettbewerbsfähigkeit des Angebots sowie Schnittstelle zum Partnermarketing
- Beobachtung von Branchenentwicklungen und Teilnahme an Ausstellungen und Messen

Dein Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Marketing, Sales oder Betriebswirtschaftslehre
- Fachkompetenzen in Geschäftsentwicklung, Verhandlungsgeschick, Key Account-/Kundenerfolgsmanagement, digitalem Verständnis, Vertragsmanagement und Salesforce
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten sowie strategisches und analytisches Denkvermögen
- Hohe Organisationsfähigkeit, lösungsorientierte Arbeitsweise, Wachstumsdrang und positive Mentalität
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Was wir Dir bieten?



Shopping Card
mit monatlich 50 €



Flexible
Arbeitszeiten



Mobiles
Arbeiten



Hast Du Lust, etwas zu bewegen? Dann bewirb Dich: personal@uta.com
Bitte gib Deine Gehaltsvorstellung und den frühestmöglichen Eintrittstermin an.

Deine Ansprechpartnerin: Stella Tsepitsidis
Talent Acquisition Specialist / +49 6027 509 4107